

「ドリームパワー」
DREAM POWER

 **日本カーネット株式会社**
カーショップをシステムと情報で応援

DREAM POWER は

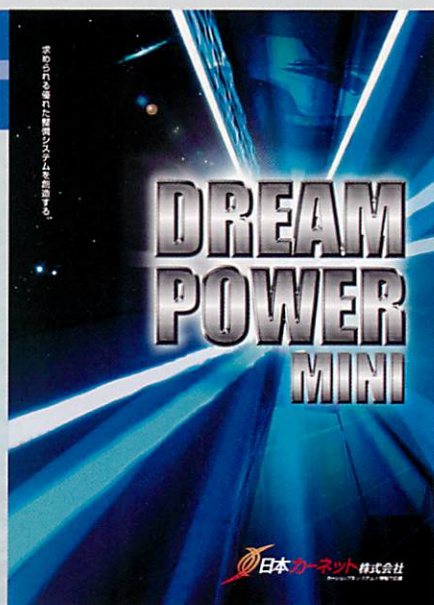
標準版

MINI版+後日整備(消耗品管理・愛車カルテ)・メンテナンスパック・車両販売管理(仕入管理・在庫管理・見積書・注文書・確認書・保証書・Web在庫車両掲載)・キズ・へこみの軽補修見積システム・接客型車検見積システム・申請書類印字システム



MINI版

顧客管理・車両管理・作業指示書・売上伝票・車歴検索・台帳照会・入金・合計請求・統計処理・車検点検ハガキ・QRコード車両登録・地図リンク・ETCセットアップリンク・スケジュール・予約管理・保険リンク・アウダリンク・駐車違反検索リンク・Facebookリンク



事業の夢を叶える力



6 大特徴

High performance

1 高機能への責任



Low cost

2 低価格への使命



Rental method

3 レンタル方式



Upgrade the function

4 無料で機能アップ



Remote support

5 充実のリモートサポート



Data Protect

6 データ財産の保護の約束



1 情報共有でたいへん助かっている！



DREAMPOWERは、価格的に大変リーズナブルで、さらに、店舗間を接続することができるという所が気に入って導入を決定した。導入して、顧客管理の簡単さを実感している。これまで3年半ほど使用しているが、両店舗（南郷通店と平岡店）の履歴の共有、車両販売の見積りや契約情報の共有などができる点が大きなメリットとなっており、商談状況の把握や、値引きに対する対応などに有効に活用できている。車両販売情報を整備システム側でリンクできており、それらの全データを一つに集合して、管理することができる点などもいい。これかも、まだ使っていない機能があるので、できるだけ利用し売上アップにつなげていきたいものです。

株式会社カーポイントビック(北海道札幌市) 営業課長 佐藤 俊彦 様

2 整備も钣金も一台でバッチリ！



以前はS社の売掛管理システムを使用していたが、整備での顧客管理、車両管理の充実を目的としてDREAMPOWERを導入した。現在は1台で使用しています。アップデート機能で諸費用のデータが提供される点が良い。導入当初は操作感の違いに戸惑いもあったが、DREAMPOWERは主にアウトダ7で作成した見積書の請求管理で使用しています。顧客を登録しなくても〇〇様での請求管理ができたり、車両を臨時登録して売上を立てられる部分が便利だと感じている。請求処理まで行かなくても照会画面から請求額が確認できる点が便利。

有限会社前田車装(青森県八戸市) 前田 司 様
[1台運用 車検・整備・钣金塗装]

3 当初2台運用だが増設して6台運用！



7年前からドリームパワーを利用している。以前は他社の顧客管理システムだったが、カーネットの営業担当からの勧めもあり検討して導入した。当初2台での導入だが、当社の業務は、一般整備に加え、钣金塗装、車検、車両販売と内容が広範囲となるうに、その情報を少人数で管理する必要があるため、ドリームパワーの導入台数も現在は6台と増設している。導入後は担当の方が親切にアドバイスしてくれるのでとても助る。また、使用中に解らないことがあればサポートセンターに電話をすると、すぐに対応していただけるのありがたい。パソコン自体が苦手なこともあり些細なことでも連絡しているが、すぐに問題解決できて安心だ。

有限会社ダイワ自動車商会(青森県三沢市) 代表取締役 大野 秀樹 様
[車検・整備・钣金塗装・車両販売・保険 ロータスクラブ]

4 販売価格の透明性が魅力！



現在WAN2拠点10台で利用。前システムはS社、会社が変わり保守や対応が悪くなった。リース満了の時期に3店舗使用の見積りを依頼すると1000万円、さすがに値引きを頼むと「500万円の値引きでどうですか?」と言われ不透明な価格に不信感をもった。そこで地元の業者に相談したところDREAMPOWERを勧められ、説明にきた営業マンから「当社は一切の値引きはありません。どちら様も同じ料金となっています。」と断言され信頼できる商品と感じ導入を決定。実際の導入コストも他社の半分以上。後にホリデー車検本部の推奨商品と知りました。当店では社員数に応じ端末を増やすので安価で増設可能な点も魅力です。これからの展開にも期待しています。

株式会社越膳モーターサービス(青森県弘前市)
[車検・整備・钣金塗装・ホリデー車検]

5 操作が解りやすくて良い!



以前はT社の整備システムを使用しておりましたが、7年前頃からカーネットの営業マンの提案でDREAMPOWERを導入している。現在は钣金ソフトアウダ7の売上リンク、整備の売掛管理・車販管理のシステムとして、5台で利用している。以前使用していたシステムより、操作が解りやすく使いやすい所がいい。とても満足してる。アウダ7との連動が可能なので整備の請求管理と同様に、板金の請求管理が可能になり、事務の処理効率がアップし、社員も喜んでる。Windows8への早期対応を望みます。

久慈自動車工業株式会社(青森県八戸市) 代表取締役 久慈 広隆 様
[車検・整備・钣金塗装・車両販売]

6 「WANシステムが低価格」が決定要因!



B社製の整備システムを1台でこれまで管理してきたが、アウダとの連動ができないためと、BSサミット仲間からの情報も考慮して切り替えを検討。現在、アウダ7の売上リンクと請求管理を中心に利用中。DREAMPOWERは、見積もりから钣金売上管理まで一貫してできるようになって大変便利になった。当社は、工場とフロントが別敷地のため、以前からWANの導入を検討していたが、B社のシステムでは金額的に高すぎるので断念していた。その点DREAMPOWERならWANシステムを導入してもコストを抑えられよかった。現在はWAN3台で利用している。今後、伝票明細の使い勝手と、諸元データの精度がさらに改善される事を望みます。

カーメンテナンスサイトウ(岩手県滝沢村) 代表取締役 齋藤 司 様
[車検・整備・钣金塗装・車両販売・BSサミット]

7 レンタルシステムの料金体系が斬新で魅力的!



もうDREAMPOWERを7年くらい使用していて結構ヘビーユーザーかと思う。DREAMPOWERはアウダ7とのリンクシステムとして使用している。当初はスタンドアロンでの使用でしたが、レンタルシステムに変わった時に価格面でも魅力があるために2台目を追加して複数で利用できるようにした。レンタルというやり方はこの時代にマッチしており、さらにその料金体系は他社の追随を許さないのではないかなと思うような魅力を感じている。ユーザーはできるだけ安く使いたいわけだから、カーネットさんの努力に敬服する。

岩手自動車塗装株式会社(岩手県盛岡市) 次長 千葉 晃嗣 様
[2台運用 钣金塗装・車検・整備・車販・保険]

8 ロータス関係の帳票が印字できる!



リースの満期が近づいてきた時に、たまたまロータスの例会でDREAMPOWERの紹介があった。以前使っていたシステムから買い替えを検討していたので、もしかするとタイミングも良かったのかも知れない。DREAMPOWERは以前のシステム導入台数より1台増やして4台で利用している。ロータスの作業指示書や記録簿が問題なく印字できる点がいい。まだ導入したばかりなので、評価ができる程使用していないが、導入後のアフターフォローを今後どのようにしてもらえるのか気になっている所です。

一関自動車工業株式会社(岩手県一関市) 代表取締役 鈴木 和行 様
[車検・整備・钣金塗装・車両販売・ロータスクラブ]

9 大震災からの営業再開！



写真は震災前の社屋です。東日本大震災により、工場・事務所を全流失したため、営業再開に向けて整備システムを検討していたところ、整備振興会の紹介でDREAMPOWERを知った。シンプルな操作性と使いやすさ、コスト的にも安かった事が決め手となり導入を決定した。DREAMPOWERは運用面でも使いやすい点が多く、自分たちでアレンジした使い方も可能な部分もある所が魅力だと日々感じている。また、サポートの面でも、リモートサポートで親切にすぐ対応していただけたところがとてもありがたい。

株式会社大船渡自動車(岩手県大船渡市) 代表取締役 小澤 弘一 様
[車検・整備・板金塗装・車両販売・ロータスクラブ]

10 钣金見積ソフトと自動車保険が連動していて良い！



钣金見積ソフトのアウトダ7との連動(リンク)できる顧客管理ソフトを検討していたところ、BSサミットの色々な仲間から情報を貰い、DREAMPOWERが最も評判も良かったので導入を決めました。以前は別のシステムを使っていましたが、DREAMPOWERに変えてからは、運用台数も効率を考え1台から4台に増設して、繁忙期にも複数台の端末から処理できるので非常に効率よく仕事が出来て助かる。導入後のアフターフォローも困ったときに親切に対応してもらっています。保険連動しているところも便利でいいと思います。

北上車体(岩手県北上市) 代表取締役 及川 強 様
[4台運用 車検・整備・板金塗装・レッカーサービス・保険・BSサミット]

11 困った時でもリモートサポートで安心！



担当営業マンの勧めで導入した。DREAMPOWERは5年前頃から使用しております。現在はアウトダ7の請求管理や、整備での顧客・車両管理に2台で使用している。定期訪問を行うメンテナンス担当者が居ない点に最初はかなり不安がありましたが、サポートセンターのスタッフの方々のお蔭で、設定方法や操作方法で疑問のある場合や、トラブル時にはリモートコントロールで即時に解決している。また、バージョンアップに関してもインターネットで済んでしまうのでいつでも最新の状態で使用できますし、税金の改正時には現場の負担が軽減されている。

有限会社宮沢自動車(岩手県宮古市) 宮澤 範江 様
[車検・整備・板金塗装・車両販売・BSサミット]

12 高額な他社ソフトと比較しても遜色ない機能に満足！！



DREAMPOWERを導入する前はS社システムを1台で運用していた。しかし、現場からの声が大きくなり、複数台数の導入を検討していた。DREAMPOWERの決め手はなんといっても、価格面と使い勝手の良さが魅力だ。前システムからいうと5倍の台数を導入してLAN5台で使用している。DERAMPPOWERは、以前の整備システムと比較しても、機能面では遜色ない。それでいて非常に廉価で運用もしやすい点に満足している。同じ機能なら安いほうがいいに決まっている。コスト削減は、新兵器の導入にも勇気を与えてくれる。魅力あるシステムの普及に感謝しています。

有限会社 山本自動車(岩手県一関市) 代表取締役 山本 芳充 様
[5台運用 車検・修理・板金塗装・事故処理・車販・保険]

13 設備機器の投資も考慮し低価格ソフトを選択！



以前導入していたシステムP社製の自動車整備業ソフトSAで運用しておりましたが、あいおいニッセイ同和損保の営業担当者より日本カーネットのソフトを紹介された。整備業務だけにとどまらずに車両販売のソフトまで利用でき導入費用が少なくすみ、他のソフトメーカーで導入すれば倍以上のコストを必要とし、これからの時代は自動車整備業ソフトに大きな投資をするよりも、設備機器の投資も重要だと考えDREAM POWERの導入を決めた。実際に運用してみるとWEB連動システムや機能が豊富で満足している。今後はデータ読込速度のアップ等更に高速化してゆけば良いと思います。

株式会社カーテック仙台(宮城県仙台市) 代表取締役 佐藤 克典
[3台運用 車検・整備・钣金塗装・販売]

14 操作性の良さと価格が魅力！



以前はB社のフロントシステムを2台で使用していた。リース満了が近づき、自動車振興会からの紹介でDREAMPOWERを知った。見積を見て驚いた。かなり経費が節約できそうなのでDREAMPOWERは4台追加のWAN2店舗6台で使用している。DREAMPOWERの操作性の良さと管理のしやすさが導入の決め手だ。さらにレンタルシステムならではの価格も魅力だと思います。顧客や車両の情報がCSVテキストファイルになるので、今後当社ではこの情報を応用して入庫促進を進めたい。

トラフィックレンタリース(秋田県秋田市) 業務部 志村 仁 様
[2拠点6台運用 車検・整備・钣金塗装・レンタカー]

15 アップデート機能ですばやく対応してくれるのがいい！



以前はB社の整備システムを使っていたがコストパフォーマンスに不満があり、DREAMPOWERを導入した。現在は3台で運用している。運用台数が増えても少しの料金アップなのでほとんど負担に感じない。重量税や、自賠責など、料金の改定があってもメディアのやり取りや面倒な作業も必要なく、アップデート機能ですばやく対応してもらえるのがいい。メンテナンスパックが付いているのでシステムで車検バックの管理ができる点がいい。これからはオリジナルバックで顧客に色々なサービスを提供していきたい。

有限会社南オート(秋田県大仙市) 代表取締役 佐藤 登 様
[車検・整備・車両販売・ロータスクラブ]

16 ホリデー機能と価格面が導入の決め手！



ホリデー車検本部が推進しているDREAMPOWERの導入を検討した。ホリデー専用の機能が付いているし、その他の基幹部分の機能についても必要な物が充分あった。低価格でありながらここまで機能が付いているのだからホリデー本部が推進している理由がわかる。コスト削減と売上アップの推進の一つだと感じる。LAN3で運用しているが、運用台数を増やしても価格的には大したことはない。この考え方は今の時代にとってありがたい。これまで使用してみて感じたことは、操作感が非常にシンプルで使いやすいので直感的な作業ができます。

有限会社山内自動車商会(秋田県能代市) 店長 伊藤 千代美 様
[3台運用 車検・整備・钣金塗装・保険・ホリデー車検]

17 メンテパック稼働で売上げアップ!



T社のFAを1台のみで使用していたが、DREAMPOWERの情報を入手し真剣に検討して契約。現在は、2店舗9台で使用中。このソフトは、低価格のため複数PCを利用できるのがとても魅力であり、フロント業務の改善に役立っています。今は、車の販売にも力を入れている関係でメンテナンスパックシステムを昨年より運用し始めましたが、すでに管理台数も100台を超えました。メンテナンスパックは、業務が煩雑になるのでシステムなしでのスタートはできませんでした。DREAMPOWERのメンテナンスパックに内容を設定しておけば、日常業務をこなすと自動的にメンテナンスパックを管理できるため売上アップとファンづくりに役立っています。

有限会社オートプラザ鹿角(秋田県鹿角市) 店長 奈良 克英 様
[2店舗9台運用 車検・整備・車販・板金塗装・買取]

18 全部入りラーメンのような機能が魅力!!



顧客情報を細かく登録でき、さらに管理出来る部分が魅力。当時の営業担当から熱心に勧められ導入した。導入当初はスタンドアロンでの使用でしたが、現在はLAN2台で使っている。DREAMPOWERは低価格なのに、必要な機能が全て揃っていて、まるで「全部入りラーメン」のような満足度がある。以前の整備システムは伝票の作成はできたがそれ以外の機能の使いづらさが不満だった。それに比べDREAMPOWERの顧客管理や車販システムの機能が非常に使いやすい。お勧めの整備システムだ。

AUTO-BODY阿部(秋田県鹿角市) 代表 阿部 隆 様
[2台運用 車検・整備・板金塗装・車両販売]

19 廉価で使い勝手のいい所がいい!



仲間のロータス店さんから情報をいただき検討し導入した。DREAMPOWER導入の決め手は、その価格面とアウダとのリンクシステムという点だ。この価格だから、便利にスピーディに使うために、現在はLAN5台で使っている。1台追加しても月額1050円程度のアップだから驚きだ。照会画面で顧客の売掛金残高が確認できる所がとても良い。顧客・車両情報の両方でファイル管理の機能が使えるが、これは、現場の私たちにとっていい武器になる。板金の履歴には写真がとても重要だから。拠点間のWANの管理も他メーカと比べると非常に廉価でできる点も魅力です。

株式会社梁瀬モーター(福島県伊達市) 取締役専務 伊藤 文昭 様
[5台運用 車検・整備・板金塗装・車販・リース ロータスクラブ]

20 コストと機能パフォーマンスに満足だ!



ロータス仲間から情報を得て検討をした。今の時代、フロントの業務処理スピードは大変重要になってきた。その意味では、一人1台が業務を円滑にこなすためのファクターだ。LAN4台での使用はその解だった。他社の高額なシステムは、ここに大きな障壁を作っているため、時代に合わない。DREAMPOWERは、価格に反比例して、性能もいいので満足だ。極端に高機能でもないがこの価格でこの機能なら文句は言えない。さらに画面で日時業務をこなせる照会画面、カードを発行しなくても管理できるポイントシステム、これから始めるメンテナンスパックなど、経営戦略上面白い機能をフル活用していくつもりです。

有限会社羽田自動車整備工場(福島県福島市) 代表取締役 羽田 裕幸 様
[車検・整備・板金塗装・車販・損保 ロータスクラブ]

21 他社にはまねのできない価格面と機能が魅力！！



導入するにあたり、AD損保さんや、商工組合、福島ロータスからも後押しもあり、毎月高額なソフト代の負担を軽減するために2年程早期に切り替えを決意した。台数も3台から5台に増強してフロント対応を迅速化させた。これも、価格の安さが事務効率を上げるいい例になった。台数を増やすことで業務分担ができたし、スピードも十分だった。さらに、DREAMPOWERの魅力は、アイスクエアでの任意保険連動が可能のため、保険収入のアップにつながった。当社はロータス工場なのでロータス記録簿と作業指示書の印字も対応している点がいい。こんないい商品を、業界発展のために拡大して欲しいと思います。

こちや自動車工業株式会社(福島県白河市) 取締役工場長 東風谷 謙二 様
[5台で運用 車検・整備・钣金塗装・車販 ロータスクラブ]

22 拠点管理機能が便利！



現在はWAN7台のうち、中島自動車本店4台、アリーナ石川店3台で利用している。以前はB社のシステムをWANで使用していたが、拠点管理機能は利用していなかった。DREAMPOWERでは拠点管理を使用して運用している。拠点ごとに顧客の管理や売り上げの把握ができるようになった事で、とても便利になった。拠点管理機能で端末ごとに伝票タイトルを切り替えができる点は、小回りが効いていて使い勝手がいい。今後の機能追加にも期待しています。

スズキアリーナ石川(福島県石川郡) 店長 熊田 重俊 様
[車検・整備・钣金塗装・車両販売・スズキ]

23 他の整備工場の評判がよかった！



同業のロータス店さんから情報をいただき評判も良かったのでDREAMPOWERの導入を決めた。現在は2拠点7台で使用している。店舗間で情報を共有出来るのがとても便利だ。以前使っていたシステムより料金も安かったので台数を増やした。サポートも親切に対応してくれて安心だ。DREAMPOWERはロータスの一部帳票に対応しているので仕事の作業が早くなった。まだ使っていない機能があるらしいので早く覚えてドンドン使っていきたいと思う。

有限会社中島自動車整備工場(福島県石川郡) 専務取締役 中島 徹 様
[2拠点7台運用 車検・整備・钣金塗装・車両販売・ロータスクラブ]

24 小回りの利いた機能が魅力！



AD損保さんの提案が切っ掛けで導入。LAN2台で使用。複数台数だとスタッフが待たなくてもいいので、業務に滞りがなく、人件費の効率運用が可能になった。さらに、効率的面だけでなく、コスト面でも低価格のDREAMPOWERは、自動車屋にとっては大歓迎だ。機能面でも安いのでダメだというようなこともなく、小回りの利く機能がいろいろ付いているところがいい。例えば照会画面から顧客の地図をピンポイントで表示できる機能は、車両の引き取りの時に活用しているが便利だ。今までの作業時間を短縮することができた。経営上、パソコンに貼りつかれることはマイナスだからだ。今後も良い機能のリリースをお願いします。

有限会社今美愛塗装工業(福島県会津若松市) 常務取締役 福島 康継 様
[2台運用 ロードサービス・車検・整備・钣金塗装・保険・BSサミット]

25 料金が安いいうえに便利になった！



保険会社の営業マンの紹介がきっかけで導入しました。ロータス店での導入が多い整備システムと言うことらしかった。見積りを依頼した所、今までの整備システムの料金と比べてかなり安い料金だった。その上、機能は今より便利なりそうだったので導入を決定した。現在はDREAMPOWERを5台運用している。これからの当社の課題は顧客の囲い込みなのでDREAMPOWER機能のメンテナンスパックを上手に活用していきたいと思う。売上の統計の充実を希望している。

有限会社KTモータース(福島県いわき市) 取締役サービス部長 吉田 勝幸 様
[5台運用 車検・整備・板金塗装・車両販売・ロータスクラブ]

26 丁寧に教えてくれるサポートセンターさんで安心です！



以前は違う整備システムを使っていたが、同業のロータス店さんから良いシステムあると情報をいただきDREAMPOWERを導入した。現在は仕事の効率を考えて4台で運用している。DREAMPOWERは作業指示書や記録簿の書式がロータスの物に対応している所が非常に気に入っている。まだまだシステムに慣れておらず完璧に使いこなすには至っていませんが、解らない事がある度にサポートセンターが丁寧に教えていただけますので安心して使用しています。

株式会社ハヤシ(福島県相馬市) 専務取締役 志賀 貴幸 様
[4台運用 車検・整備・板金塗装・車両販売・ロータスクラブ]

27 DREAMPOWERで総合業務の効率アップに成功！



DREAMPOWERを導入して2年が経過。現在、5台のパソコンでフル稼働中。DREAMPOWERでリンクができるアウダの導入でアジャスターとの協定がスピーディーになった。当社のスタッフは、お客様の車歴がすぐに確認できる事により、入庫してから対応が非常に早くなった。フロントマンにとっては、工場にPCを設置できたため、事務所と工場の往復がなくなった。事務員は、必要な情報を簡単に収集できるし、経営面でも統計をとることができる。顧客データのCSV出力の機能には、重宝している。経営戦略にCSVで出力したデータを活用している。DREAMPOWERの顧客、売上、車検管理からメンテナンスパック、車両販売、アウダ連動まで豊富な機能に満足しています。

有限会社平井自動車(茨城県猿島郡境町) 代表取締役社長 平井 俊行様

28 業務効率のアップ!さらにコストが魅力！



現在、2店舗でDREAMPOWERを導入。本店はアウダとの連携、アナハイム(整備)店では、整備メインでの活用。DREAMPOWERに顧客情報を入力することで2店舗のデータ共有が図れ、常に最新のお客様データが見られます。お客様がどちらの店舗を利用されても、瞬時に情報が分り、お待たせすることなく、対応できるようになりました。また、フロントマンやメカニックがすぐに請求書や車歴を確認できるようになりました。新店舗にも、DREAMPOWERを導入して、情報の共有化を図る予定です。

新和自動車工業株式会社(茨城県水戸市) 代表取締役社長 尾又 英敏様

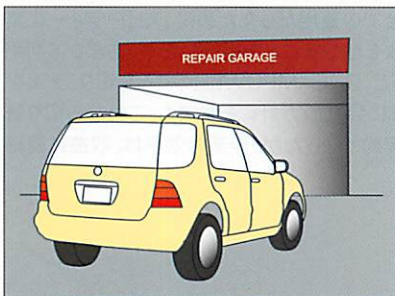
29 新時代に新機能。顧客との関係強化のシステムが低価格での導入実現！



以前は、B社のソフトを使っていたが、切り替えを検討。その中で、ロータスの同友からDREAMPOWERの紹介を受け、決定した。価格に驚いた。それは価格に見合わない機能だからだ！とても満足だ。レンタル方式のため、新機能の追加が無料ででき、常に最新のシステムが使える。時代に応じて変化し、Facebookなどにも無料で連動してくれた。新時代を見据えた機能追加を、無料で提供するということは、日本カーネットという会社の凄さだ。Facebook連動のようにこれからは、お客様とのコミュニケーションを高める事が重要だと思うのは私だけではないはずだ。お客様の情報をいち早くGETし、より良いリピータ作りへと経営の舵がとれるDREAMPOWERを今後も活用していきます。

株式会社磯野モータース(茨城県神栖市) 代表取締役 磯野 真美 様

30 メンテナンスや質問に即対応なので感謝！



これまで、市販ソフトを使用していて不便を感じており、折を見ては仲間の方に相談してた。そんな時に同業者より、日本カーネットのDREAMPOWERをご紹介して頂いて検討した。確認した内容は、とてもいいソフトだなと思わせる様々な機能があり、これでいけると決意した。導入後もメンテナンスや質問などに迅速にまた丁寧に対応してくださり、不安なく使用できている。このシステムを導入して、まるで従業員一人分のしごとをこなしている感じた。さらに、我々ユーザーの希望を反映して頂き(今でも良いソフトだが)、よりよいものにしてくださることを期待しています。

有限会社根本自動車工業所(茨城県石岡市) 代表取締役 根本 裕一 様
[1台 車検・整備・板金塗装・販売]

31 レンタルで低価格で高機能なら問題ない！



アップル車検の仲間の方が使用していたが、無名メーカーのため少々不安があった。デモで内容を詳しく確認したが問題なかったので導入決定。なんといっても価格の安さに驚く。以前のB社ソフトと比較しても圧倒的に安い。しかし機能が劣っているわけではない。また、リース契約でなく、レンタル契約だから、増設、減設がかんたんにできる。また、パソコンを押し付けられることなく自前で準備したものにインストールできる。サポートもリモートでやってくれているため非常にスピーディーだ。バージョンアップ逐次あり、それも無料というところがニクイ！今後も頑張っている商品に成長してくれることを願います。

有限会社堅倉モータース(茨城県小美玉市) 代表取締役 木名瀬 浩隆 様
[3台運用 車検・整備・板金塗装・販売 ロータス/アップル車検]

32 大幅に経費が節約できた！



当社はトラックの整備や販売が多い店だ。以前はB社の整備システムを使っていたがリース料金が高く前から不満に思っていた。困っていた所、保険会社の紹介で日本カーネットのDREAMPOWERを知った。カーネットの営業マンが来てデモを見せて貰った。料金表を見てレンタル料金の安さに驚いた。今までより大幅に経費が節約できると思い導入を決定した。正直まだ導入して間もなく、操作や機能的に戸惑う事もあるが頑張って使っていきたいと思う。工作上、トラックの整備指数が出てきたら尚使えると思う。

株式会社ミナミ(茨城県常陸大宮市) 営業部長 秋山 功 様
[1台運用 車検・整備・板金塗装・販売]

33 車検獲得に功を奏した！



これまでではタイヤやアルミ、用品がメインの売上で、車検整備に関しての入庫は多くはなかった。しかし、日本カーネットさんと出会ってからは、車検整備の獲得方法や顧客の管理方法などのノウハウを教えて頂き、車検整備の売上が大幅にアップした。タイヤ販売のみの売上から、車検の売上も合わさったことで、売上の安定化が実現できた。今後もタイヤ販売と車検売上のアップを目指していき、さらなる飛躍を考えている。DREAMPOWERを導入した2年前から現在まで、このソフトと会社に出会えた事に本当に感謝している。今後も、積極的に活用し、徹底したお客様管理をしていくつもりです。

有限会社日東タイヤ商会(栃木県那須塩原市) 常務取締役 遠藤 諭志 様

34 今のニーズに対応している機能と価格で決定した！



これまで、B社のシステムを導入していたが、1台での運用だったために、スピーディーに業務を進めることにもどかしさを感じていた。台数を増やすことを相談したが、あまりに利用料が高かったため頭を抱えていた。そこにちょうど、DREAMPOWERのことを知り、デモを見て、価格を見たところ、内容、機能、価格、それに会社の方針においても、これなら切り替えるだけの価値はあると判断した。前倒しでの契約となったが、作業の効率化、収益に直結すると判断して、早期の導入を決定しました。

アレックスオート(栃木県佐野市) 代表取締役 須藤 隆博 様
[4台運用 車検・整備、钣金、販売]

35 データCSVなど豊富な機能で満足！



このDREAMPOWERは、車検・顧客の検索方法が豊富であるため以前使っていたものと比較するととてもいい。また伝票などで、白紙用紙(コピー紙)印刷が対応可能なので専用紙要らずでコストダウンができた。また家族管理と言う機能があり、売掛残高が家族として一緒に一発で見れるため大助かりで、回収がうまくいくようになった。DREAMPOWERは、公開と保護が信条であるため、当社のデータをCSV出力で自由に使えるので、データを編集して様々な活用することが楽ちんとなった。あいおいニッセイ同和損保の任意保険Web代理店システムとの連動は、非常に入力の手間が省けて時間短縮がはかれ、保険売上に繋がりました。

株式会社堀越モータース(群馬県高崎市) 代表取締役 堀越 英輝 様

36 ホリデー車検の帳票印刷がとても便利！



今までの整備システムは機能的に不満があり、ホリデー車検の本部に相談したところ、日本カーネットのDREAMPOWERを紹介された。営業から資料や実際にシステムをみせて貰ったが特に既存のシステムから変更しても問題が無さそうだったので社内検討して導入を決定した。導入後はコストも下がり、システムへの顧客入力管理や車両入力管理もやり易くなった。従業員の評判も良い。ホリデー車検関係の帳票が手書きから解消されたのがとても便利だ。無料で自賠責や重量税の変更や機能アップがされるらしいので楽しみだ。※一部有料オプションを導入

株式会社 ヨコタ(群馬県高崎市) 常務取締役 横田 圭吾 様
[4台運用 車検・整備]

37 コスト削減に成功！



以前はB社のソフトを使っていたが、アップル車洗の同友からの紹介でDREAMPOWERへ切り替えた。決め手は、低価格でレンタル方式。B社では、1台の使用だったが、DREAMPOWERでは、2台で稼働中。それでいて、金額は以前より安くなった。レンタル方式の良さは、バージョンアップが常にされる事。B社では、契約した時のバージョンのままだったし、バージョンアップをしようとすると、費用がかかった。DREAMPOWERは常に最新のプログラムが無料で利用できる。追加機能もあり、自由に使う事ができる。切り替えて、良かったと感じています。アップルの仲間に感謝です。

株式会社金谷自動車工業(群馬県太田市) 代表取締役 金谷 光浩 様

38 大きな値引きは信用できなかった！



今まで使っていたソフトのリース期限が近づき、以前から機能や料金で不満があり、良い機会なので他の会社5社から見積りを貰った。皆値段がバラバラだったが、日本カーネットが一番安かった。理由を聞いてみると企業努力でコストを最大限まで抑えているらしい。他の会社もカーネットの見積金額を見ると同じ金額にするため、値引きをしてきたが大きな金額の値引きは信用できなかった。DREAMPOWERの導入を決めた。実際利用してみても日々コストパフォーマンスが良いのを感じる。顧客の対応も以前よりもスピードアップした。これからも長く利用していきたい。

有限会社鈴木モータース(埼玉県八潮市) 担当 鈴木 泰貴 様
[2台運用車検・整備・販売]

39 低価格での多店舗対応が営業上の重要な武器となる！



昔は、B社を使用していたが、高額な為、2台しか使用出来なかった事もあり、非常に効率が悪かった。しかし安価なDREAMPOWERに切り替えた事により社員一人1パソコンづつが導入出来た。現在、4店舗合計20台で運用。圧倒的なコストパフォーマンスで、注文をガンガンとっていきける。情報が営業上の重要な武器になるわけだから、一人1台のパソコンは重要な戦力だ。支店間のデータのやり取りで、事務効率が数段アップした。今後、DREAMPOWERの安価で複数台使用可能なソフトがシェアを取っていきだろう。カーネットさん頑張ってください。

株式会社ワークス(埼玉県川越市) 代表取締役社長 高橋 正行 様

40 数ある整備システムの中で総合No.1！！



以前は東京で钣金業だけ営業をしていた。事業拡大の為、埼玉に移転し、整備ソフトを検討していた。色々なソフト会社を検討したが日本カーネットの【DREAMPOWER】が豊富なサービスとレンタル方式という事で一番良かった。レンタル方式は新機能も無料で付いてくるので高い将来性を感じる。導入間もないが、ソフトの疑問があっても充実したサポートで直ぐ解消する。これからの自社のサービスに的確に繋がると実感している。FAQの動画解説をこれからも増やして欲しい。

有限会社大沢自動車(埼玉県新座市) 整備部長 外谷隆裕 様
[1台運用 車検・整備・钣金・販売]

41 締め処理がなくなり業務が効率的にできる！



以前のB社システムは、月締めの処理をするのに非常に時間が掛ったし、締めの処理を行った後、変更や入力間違いなどがあったときは訂正も出来なかった。しかし、DREAMPOWERでは、締め更新がないため、分かりやすく非常にスピーディーに、そしてかしこく処理が出来る様になり、これまでの問題は解決した。さらに伝票検索でも、日時の指定やキーワードで知りたい伝票も一発検索が出来て非常に助かる。操作の不明点があった時は、サポートセンターに連絡をすれば、リモート機能で、同じ画面を見ながら、丁寧に教えてもらえたり、トラブルを解決してくれるので、業務に支障が出なくてすごく良い。これからも、DREAMPOWERの簡単さと便利さに期待しています。

株式会社ミララ(埼玉県比企郡小川町) 代表取締役 宮寺 俊一 様

42 評判通りのソフトだった！



昨年6月に事務所の新築をきっかけに新しいソフトを検討していた。研修などで本部が推奨していたDREAMPOWERを思い出した。問い合わせし、営業マンから実際のデモを見せて貰い、評判通りのソフトだったので導入した。もちろん他社のソフトも検討したが圧倒的な価格差が一番の決め手だ。しかも以前使用していたソフトよりも使いやすくなり、また帳票類がホリデーの物とリンクしていることが大変助かる！更新なども簡単に終わる事が良い。今後自賠責や消費税などの金額が変わってくるが、早急な対応を希望する。

株式会社 田口自動車(埼玉県伊奈町) 代表取締役 田口 善之 様
[3台運用 車検・整備・販売 ホリデー車検]

43 2店舗で顧客の囲い込みを積極推進！



DREAMPOWERの消耗品管理機能を活用し、後追い整備を始めた。すると、お客様の車の消耗品の交換時期が一目瞭然となった。我々は、消耗品の交換整備の提案がしやすくなった。提案することで、お客様の信頼を勝ち取る事ができた。特に、女性のお客さまなど、メカに弱い人でも、イラスト付きの消耗品管理提案書で交換するタイミングがハッキリわかるので入庫促進につながっている。お客様からもありがたいという感想を頂いており、わかりやすい提案をすることが顧客をつかむ重要なポイントだと思う。ホント、DREAMPOWERに替えて良かった。

株式会社斉藤自動車工業(千葉県山武市) 車検センター 成東店 七井 辰幸 様

44 価格機能申し分ない！



切り替えてもう3年ほどになる。5台程度で利用している。DREAMPOWERは価格が非常に安くこの時代大変嬉しい限りで、されど、低機能かという価格に見合わない、高機能。これは当社にとってはとても嬉しいことだ。各スタッフ1台ずつ使用しており、事務効率が格段にアップした。また、トラブル等が発生しても直ぐにリモートにて対応してもらえるので、人が来るよりも早くトラブルが解決するので、非常に助かる。時代はこれからもデフレに触れていく中で低価格、されど高機能というDREAMPOWERを精一杯活用して業績を上げていきたいと思っています。

有限会社長谷川モータース(千葉県木更津市) マネージャー 石塚 直人 様

45 新店舗でも低コストで活用の幅を広げられた！



前のシステムB社のリースが切れる段階で、DMで案内が来た、日本カーネットのDREAMPOWERを検討したが、内容的には、B社システムと変わりが無いと思って導入した。導入後も、リーモーターでのサポートの簡単さ、売上処理、入金処理などをが以前のものに比べてより分かりやすくなり便利に利用している。今般隣接した所に新店舗を開店し、本店と支店をNETで接続して利用し始めたが、費用もわずかしからずカーネットのやり方に感心している。今後は、オートボデーペイントという新分野の事業でも、これまでのお客様にもサービス向上のためにもっとDREAMPOWERを活用していきたいと考えています。

有限会社 石川自動車(千葉県いすみ市) 取締役 山口 千加子様
[4台運用 車検・整備・販売・オートボデーペイント]

46 必需品といえるDREAMPOWER！



当社は钣金を中心にしているため、アウダの利用が必須となっている。そのアウダにDREAMPOWERがリンクするということで検討し導入した。当社としては元請けに対しての請求する事が多く、その処理のためにDREAMPOWERが必需品となっている。DREAMPOWERに取り込んだアウダデータをPDFに出力してメールで送ることがよくあるが、それが標準でついており役立っている。月末の合計請求書や入金処理などかなり実践的なシステムだ。また価格も圧倒的に安い。そして、機能が豊富である。さらに、オンラインサポートでの対応がすごくよく、手早くサポートをしてくれるのが頼り甲斐がある。4台で利用しているが十分満足しています。

峯田自動車工業株式会社(東京都江東区) 専務取締役 峯田 正明 様

47 アウダとリンクして低価格。さらに機能が充実！



低価格だったので、DREAMPOWERを2台導入。2台導入でも毎月の費用は、¥7,350。これはお得だ。このコストでも低機能なら導入しなかった。導入の決め手は機能の一つ、auda7との連動機能。これが非常に便利だ。簡単なリンクでなく、詳細の設定で色々と連動方法を操作できる。この連動処理のおかげで、業務管理がとっても迅速にまた簡単にこなせるようになった。元請けへの合計請求も簡単に発行が可能 became ため。事務員も喜んでいる。機能が豊富なDREAMPOWERをさらに活用し、お客様へ貢献していきたいと考えている。

松中钣金株式会社(東京都品川区) 代表取締役 松中 伸介 様

48 複数台の利用をおすすめ！



リース満了に伴い、ソフトの変更を以前から検討していた。そんな折に御社の説明会を聞き、大変興味を湧いたのでデモに来て貰い詳しく説明を聞いた。システムの内容には問題がなかったため、導入を決定した。DREAMPOWERはコストパフォーマンスが良く、システムの応用性も高く満足している。またUPDATEによりソフトが常に最新機能なのは画期的だ。時代の変化に対応してくれるのはうれしい。弊社では1台のみの利用だが将来支店での利用も検討している。複数台を利用するユーザーにとっては有効に使えると思う。時としてコールセンターが混雑する場合があるので改善を望みたい。全体として気に入っていて紹介も薦めたい。

有限会社富田自動車(東京都品川区) 代表取締役 富田 知則 様
[1台運用 車検整備・钣金塗装・販売]

49 台数増やして業務効率のアップ!!



契約の更新のため、B社のソフトから乗り換えを数社のシステムで検討した。その中で、DREAMPOWERに決定した。請求書の発行や顧客情報を見たりする事が、1台でしかできなかったものが、DREAMPOWERに切り替えてからは、2台で運用をはじめた。金額は、B社の1台分より大幅に安くできた。フロントやメカニックが待たずに、請求書の発行や車歴の確認ができることで、時間の効率化が生まれた。もう一点すごいところは、レンタルという方式という点だ。常に最新のシステムやデータが供給されてくる。今後とも、時代の潮流に応じて新システムを提供し続けて下さることを期待します。

株式会社ファーストモータース(東京都大田区) 代表取締役社長 小出 吉伸 様

50 低価格でレンタルだから導入決定!



DREAMPOWERの導入について、検討したが、レンタルということで画期的だなと感じた。さらにその価格にびっくりした。なんと1台のレンタル料が5,250円ということだ。今の時代にこんな価格でいいのかと思った。さらに、リースと違い解約ができる点だ。とりあえず導入して、ダメだと思ったら解約できるということだ。また、もし、あまりよくないソフトでも、この金額なら我慢できるだろうなとも思った。昨年からはホリデー車検に加盟したが、今後DREAMPOWERでホリデー車検の指定用紙への印刷もできるそうで、期待している。よく友人にもDREAMPOWERの良さを喋っています。

有限会社調布モータース(東京都調布市) 代表取締役 遠山 勝男 様

51 豊富な機能を活用!



DREAMPOWERを導入してみて「この価格でこの機能とは」と感じるほど機能が豊富。また、いろいろなシュチュエーションにも対応しているためDREAMPOWERに蓄積されたデータを抽出、検索して瞬時に活用できる。また、車検案内等についても、案内文の内容を自由に作成出来るため、ワンパターン化した案内文というあきられてしまう案内文書から脱皮できる。まだまだ使っていない機能があるが、当社に役立つ機能を使い役立てていきたい。低価格というメリット、レンタルという新方式、豊富な機能をもつDREAMPOWERを今後も使っていくものです。

株式会社三五自動車工業(東京都調布市) 代表取締役 吉田 良一 様

52 処理スピードが上がり台数も増えフロントの強い味方!



アップル車検の仲間からの紹介があり検討。2店舗で、それなりに長く運用していたものを変えるわけだから慎重を期した。役職のスタッフにも何度か確認し、詳細にわたって調査した上で契約となった。以前のB社ソフトのスピードが遅く業務に支障を感じるようになっていた。DREAMPOWERはその点、満足できるスピードだ。サポートも電話だが、丁寧な説明もあり安心して利用している。また、新しい機能の紹介や新機能、私が知らない機能の紹介などが都度あると嬉しい。これから現場の意見をどんどん取り入れて頂き、現場の業務効率アップと売上アップを支援してもらいたいものです。

株式会社シオミ・オートサービス(神奈川県川崎市) 工場長 滝沢 一夫 様
[5台運用 車検・整備・板金塗装・車販 ロータスグループ アップル車検]

53 全スタッフと情報共有することを目標に！



近年、弊社ではスタッフ間の情報共有化が求められています。しかし、この実現に旧システムでは、膨大な費用を要するためなかなか踏み出すことができませんでした。そのような折、DREAMPOWERの存在を知り導入の検討をしました。機能面で希望を満たしていない部分はあるものの情報共有化という点で1/4のコストで可能になることがわかりましたので導入を決めました。現在、導入して間もないため、慣れない部分もありますが、全員が自分のパソコンで作業できる良さを実感しています。また、代車管理や予約管理で情報の一元化ができる環境が整いました。機能面の充実については今後の開発に期待しています。

有限会社ヤマモ久保田商会(神奈川県横須賀市) 代表取締役 久保田 宣彦 様
[車検・整備・钣金・販売・保険 アップル車検]

54 車両販売見積もりの多彩機能を店頭展示棚で活用！



REAMPOWERを導入する前は、J社を使用していたが、非常に価格が高く、また、事あるごとにデータCDと請求書が送られて来て、プログラム改定の度に料金が発生した。ところがDREAMPOWERは、レンタル契約という事もあり、価格が安く、なおかつ、アップデートは、レンタル中すべて無料との事。また、画面も目で見て分かりやすく、入力も非常に簡単に出来る。また、車輛販売の部分も見積フォームが多彩なので、写真入りの見積チラシを棚に入れ置いておく事で商談も非常にスムーズになりました。

有限会社タイガーオート(神奈川県藤沢市) 代表取締役 竹原 久智 様

55 コスト面と機能アップで選択した！



これまでT社のシステムを使用していたが、少々物足りなかった。また、ホリデー車検に加盟して新体制と徹底した顧客管理が必要になった。ホリデー本部からシステム会社を紹介された。その中で日本カーネットのDREAMPOWERに決めた。フロントでのスムーズな顧客対応のためには3台から5台の導入を目指していた。さらに、ホリデー専用帳票への印刷もしたかった。そして低コストであることのこの3つの条件が満たされたからだ。増設、減設も可能。機能の追加、更新なども無料で提供されるレンタルのメリットをととても感じた。更に細かい設定をマスタで行える点なども魅力だった。これからこれをで顧客数増大、売上アップに使いたいと思います。

有限会社スズキオート大和(神奈川県綾瀬市) 飯高 一己 様
[5台運用 車検・整備・販売 ロータス ホリデー車検]

56 「こうしたい」の要望に応じて貰えた！



以前、導入していたシステムが重量税などのデータの更新、機能システムの更新などの対応がとても遅く不満を持っていた為、今回DREAMPOWERを導入した。担当営業マンはじめ日本カーネットの皆さまに大変お世話になり、私どもの「こうしたい」の声に応じて戴き非常に感謝している。とくにサポート担当の女性の方は迅速で的確な対応をしてもらいリモートサポートも安心して任せられる。これからもDREAMPOWERを頼りにしている。色々な機能アップを期待してる！

有限会社大和自動車整備工場(新潟県南魚沼市) 代表取締役 大久保 明 様
[1台運用 車検・整備・钣金塗装・販売・保険 ロータス]

57 顧客と車両が1画面で見れるのが良い！



前まではリースでB社の整備ソフトを利用していたがコストパフォーマンスが気になっていた。リース更新時にDREAMPOWERを紹介され、良い機会だと思い見積りを依頼したところレンタルで低コストになる為に導入した。心配していた機能面は、以前のソフトに比べて文字は多少細かいが顧客情報と車両情報が1画面で見れるのが良い。その画面から他のメニューを開けるのも便利だ。少しでも効率が良くなったのは嬉しい。これからドンドン利用していきたいのでサプライ商品（伝票専用用紙）の品数を増やして欲しい。

株式会社クリーンオートセンター（石川県金沢市） 主任 中村 昭二 様
[3台運用 車検・整備]

58 コストとパフォーマンスがいい！



顧客管理、新車中古車の見積もり、軽板金見積もりなどができて、この価格はないなあと感じ。たとえトラブルがあっても、リモートですぐに直してくれるので大助かり。お客様の自宅が地図で表示ができる。アウダとつながっているのも、とても助かっている。さらに、まだ使用したことはないが、中古パーツや新品パーツも検索購入ができるらしい。新機能やサービスが自動的に増える。これでこの価格は、だれでもOKでしょ！

有限会社トクヒデ自動車（長野県長野市） 代表取締役 徳永 洋一 様

59 業務ソフトより戦略ソフトに、それも低価格で！



これまでB社ソフトを3台利用し、3人で1台を使用していたが大変不便だった。一人1台の運用をしないとスピーディーな対応ができない。B社ソフトを検討するも費用が莫大だ。言っただけで業務ソフトにそこまでのコスト掛ける必要を感じない。高額なソフトを入れても、お客様は喜んでくださらない。知人の紹介でDREAMPOWERを検討。機能や価格で魅力を感じ導入。1年になるが基幹業務はほぼマスター。今後顧客戦略のために活用する。メンテナンスバックや消耗品管理をしっかり活用し、顧客との関係を深めていく。新機能などをより理解して経営に活かしたいと思います。

有限会社トモエ自動車商会（長野県伊那市） 代表取締役 宮澤 友浩 様
[8台導入 車検・整備・販売・钣金・保険 ロータス アップル車検]

60 2台から5台に増してもコストパフォーマンスが高い！



B社ソフトから乗り換えを数社で検討していた。DREAMPOWERは新車価格は搭載していないものの、その他の機能は、今までのものとほぼ変わらず、希望がクリアできた。これまでは、2台での運用でかなり不便を感じていたが、5台にしてもコストパフォーマンスが良いし、スタッフの待ち時間がなくなり、業務をスピーディーにこなすことができるため満足している。また、インターネットとの連携の機能が豊富にあり効率的に素早く対応できる点が良い。そして、印刷の用紙コストが安くなったことも歓迎だ。これからも、幾つかの点で改良要望を出しており、期待しています。

長野オート販売株式会社（長野県松本市） 代表取締役 山崎 信市 様
[5台運用 車検・整備・販売・保険 TAX店]

61 待ち時間がなくなり、サポートに満足！



今は12台を導入し、一人ひとりがパソコンを持ち操作できる環境が整った。これで、待ち時間がなくなり処理が早くなった。以前は、パソコンを使わなくなった午後6時から7時頃から残業をして使っていたから助かっている。DREAMPOWERの機能で顧客と型式で学習保存してくれ呼び出しできる部品学習機能が特に気に入っている。また、下取りに入ったクルマなども車販チームからの情報がすぐに整備チームに情報共有できるので以前の1ヶ月待状態から大幅に改善した。価格の安さは、「ダンゼン」だ。以前のB社のものと比べ物にならない。導入前、サポート充実について心配していたが、電話とリモートで十分だとわかり、心配はとりこし苦労だった。これからも更に活用していくつもりです。

株式会社杉本商会(岐阜県本巣郡北方町) 整備部長 辻 真江 様

62 コストが安く自由度があるのが気に入った！



アップル車検を始める時期に、システムの切り替えの時期と一緒にあった。以前はB社のシステムで運用していたが、コストが高く、多くの台数を入れたくても入れられないという問題が出てきた。入庫増に対応するためには、スタッフ1台毎のパソコンで対応したいという希望を持っていたからだ。アップルの仲間の多くが使用しているということでデモで内容を確認して導入を決定した。台数も5台を導入。お客様を待たせることなく対応できるようになり、顧客サービスが向上したと思う。また、自由度があるために、自社の希望の内容に変更できることも優れている。ただ、販売システムの内容が当社にとっては少々物足りないもので強化してほしいと思います。

株式会社ホンダショップ御殿場 代表取締役社長 青野 英仁 様
[5台運用 車検・整備・販売 アップル車検]

63 コストパフォーマンスがよく機能の問題ない！



マツダパーツからDREAMPOWERを紹介されてちょうど検討していた頃だったので、一応確認することにした。機能面、価格面ともいい内容だったので、契約することにした。今までのソフトではデータの保護に問題があることも初めて知り、データ保護の観点からもカーネットの顧客志向の運営方法に賛同できるものだった。実際運用しているが特に不便を感じることなく利用できている。有名メーカーからの切り替えだったが特に問題を感じない。さらにという部分で、データの正確さがもう少しアップすればいいかなと思う。低価格は経営の負荷の観点からも大切な部分だ。紹介してくださったマツダパーツに感謝しています。

有限会社イザワオート(静岡県函南町) 代表取締役 伊澤 里枝子 様
[1台運用 車検・整備・販売]

64 とても使いやすい！



今まで使用していたシステムがパソコンが古くて故障も多くなってきて困っていた。カーコンビニ倶楽部のオーナー会議で日本カーネットのDREAMPOWERを紹介された。昔から使いなれたシステムの変更には少し慎重になったがDREAMPOWERはソフトのレンタル契約でパソコン本体に依存せず使用できたので導入した。実際導入してみると、とても使いやすく今まで同様に使用できストレスは感じない。せっかくDREAMPOWER契約店が増えているので契約店同士の情報交換できる機能がこれから付けば面白いと思う。

株式会社ボディマン(愛知県西尾市) 代表取締役 片山 和彦 様
[1台運用 車検・整備・钣金塗装]

65 予想通りの使い勝手の良いソフトだ！



システムの使い勝手は、会社経営にとって、侮ることはできない。以前使っていたシステムの使い勝手はあまり良くなく、便利で、使い勝手の良いシステムはないものかと探していた。そして、DREAMPOWERにたどり着いた。このDREAMPOWERは当社のシステムの習熟度合いに応じて機能を使っていけるようになっておりこれは当社向きだと感じた。導入後も、予想を裏切ることもなかったし、地図運動やあいおいニッセイ同和損保との運動などは期待以上だった。希望を言えば、既定数値、既定項目なども一部修正したい部分もあるので柔軟に対応できるように検討して欲しいと思います。これからの発展に期待しています。

合資会社外山モーター商会(愛知県西尾市) 代表社員 外山 康生 様
[1台運用 車検・整備・販売]

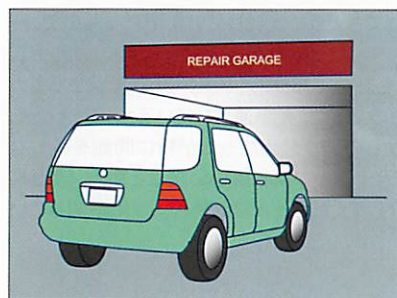
66 要望を反映させてくれる部分がいい！



以前使っていたソフトが使いにくく別のソフトを探していた時、たまたま、知り合いのモータース店でデモしていたDREAMPOWERと一緒に見た。その内容がすごく良かったので導入を検討したが、リース残がまだ2年もあり障害となっていた。カーネットさんとあいおいニッセイ同和損保さんが提携していて、あいおいニッセイ同和損保さんの紹介の場合リース残期間のレンタル料が無料になり、導入できることがわかり導入を決定した。リモートサポートの素晴らしさ、簡単に時代の変化を感じた。また、バージョンアップが頻繁にあり、機能が追加されていく部分も感心している。機能はとても多いので使い切れていない。要望を出すとそのうち追加してくれたりするので使って満足しています。

東郷スズキ 代表 小室 岳彦 様
[5台運用 車検・整備・車販・钣金]

67 あいおいニッセイ同和損保の紹介で素晴らしいソフトと出会った！



DREAMPOWERは、あいおいニッセイ同和損保の方から案内チラシを頂き知る切っかけとなった。JCNの営業マンに当社まで来て頂き、デモを見せてもらった。内容はなかなかいいものだとなったので契約した。今は1台で運用しているが非常に快適である。とても使いやすい、痒い所に手が届くというようなソフトだ。WAPSHOPという中古部品と新品部品の購入ができる機能があるが、とても素晴らしいと感じている。これまで整備システムを使ったことがなかったが知人にもおすすめしやすいソフトだと感じている。コストも安く内容にも満足しているが、先日パソコンの入替えをお願いした時に費用がかかったが更にコスト削減に協力してもらえると嬉しい。

緑オートサービス 代表 近藤 広水 様
[1台運用 車検・整備・販売]

68 以前はA社のシステムを3台で運用していたが、ご紹介を頂いて、DREAMPOWERに変えた。



機能的、運用的にとっても使いやすいまた、多くの機能が搭載されている部分など気に入っている。反面、それらの多くの機能のすべてを使い切れていないのが現実だ。さらに、サポート体制も充実しており、いつもすぐに対応して頂いているのも安心して使えている理由だ。今後の希望としては、新規登録者・車を抽出できたり、一定期間取引がないお客様の抽出ができる機能などがあれば嬉しい。今後共ユーザーニーズを取り上げて、時代を先取りする機能を付けていってください。

株式会社阿部自動車(愛知県丹羽郡) 高木 馨 様
[3台運用 車検・整備・車販・保険 ロータスクラブ 車検チェーンアップル]

69 改良が順次無料でアップされる！



以前に使っていたS社の商品から、DREAMPOWERに変更した。そして現在まで6年ほど利用している。切り替え初期のころは、使い勝手の部分で不便を感じていたが、今では慣れたこともあるし、また、順次機能が改良されてきているため使い勝手も格段にアップしている。さらに、サポートの部分で心配していたが、リモートサポートの便利さとういか簡単さは、すばらしい。電話してすぐに対応してくれるし、電話の向こうのサポートスタッフの方の熱心さと迅速さにとても満足しています。

有限会社旭自動車(愛知県春日井市) 代表取締役 馬場 憲治 様

70 ロータス仲間からのご紹介でコストと機能で決定した！



B社システムの切り替え時期になっており、他社のシステムなどを探していたところ、同業他社からDREAMPOWERをご紹介頂いた。デモに来て頂き、検討したが、導入コストの低さや、インターネットでの新機能やデータの提供をしてくれるアップデートなどがとても気に入った。以前のシステムだと、その都度費用が発生していたのでコスト削減に繋がった。伝票作成時の伝票検索機能はとても便利に使える機能だ。欲を言えば請求先で伝票検索が出来ればと思うし、伝票全体の表示などができるようになればと思う。全体的にとても使いやすいシステムだと感じている。今後のバージョンアップに期待しています。

瀬戸みずしま商会(愛知県瀬戸市) 代表社員 小野 隆浩 様
[1台 車検・整備・車販 ロータスクラブ]

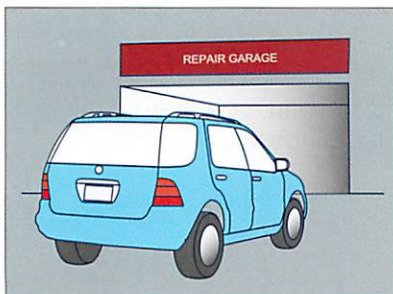
71 同業者からのご紹介でいい商品と巡り会えた！



以前使用していたソフトのリース終了に伴ない、低価格で高機能なソフトを探していたところ、同業者から紹介をされたので、デモを見て契約をした。DREAMPOWERの良い点は、データの更新が随時行われ、それも無償である点は嬉しい限りだ。また、外部ソフトとのリンクができるようになり、色々と応用して使用できるようになかった。当社では、年賀状はもちろんのこと、ダイレクトメールなどでも、外部にデータをCSVで出力して活用できている。伝票のレイアウトなどを自分で変更できるようになると更にいいと思う。低価格、高機能という点で、ほぼ目的の商品を見つけることができたことに満足しています。

株式会社千秋自動車整備工場(愛知県一宮市) 代表取締役 井戸 新太郎 様
[1台運用 車検・整備・販売]

72 同業者のご紹介で導入、そして知人へ紹介している！



以前はB社の整備システムを導入して使用していたが、切り替えにあたり、知り合いの整備工場の方に紹介してもらったものがDREAMPOWERだった。金額の面ではすごい違いがあったので、DREAMPOWERを導入することにした。導入後の感想としては、以前のソフトとは画面構成がかなり違いがあり、戸惑ってしまった。しかし、オンラインサポートのサービスがあり、不自由なく使用することができた。システム的には問題を感じてはいないが、たまに伝票のパッケージの編集がもう少し簡単にできるようになれば嬉しいと思う。同業者にも感心を持っている人には、DREAMPOWERを紹介しています。

岡戸自動車(愛知県一宮市) 代表 岡戸 修 様
[2台運用 車検・整備・車販]

73 社員増加で仕事の効率を追求した結果です！



今まで別のシステムで使ってたが従業員の増加に伴い運用台数を増やしたかった。その結果が台数多くてもリーズナブルなDREAMPOWERにした。社員全員効率的に働く事を追求すると運用台数は多いほうが良いのは当たり前だ。他社のシステムだと金額的に厳しかった。導入後の感想は非常に使いやすく出来ていると思う。自動車保険の見積りサイトにリンクする機能は保険作業がスピードアップしてみんな気に入っている。今後DREAMPOWERの利用店は確実に増えると思う。その相乗効果が新たなサービス向上を生むだろう。

鈴木自動車(愛知県津島市) 代表取締役 鈴木 博之 様
[4台運用 車検・整備・販売]

74 時間を買った！



以前はB社のソフトを使っていたが、故障のため、幾つかのシステムを検討。その中でDREAMPOWERに決定。今年2012年、社屋も完成させたその戦略にDREAMPOWERの一助もあった。それは、時間を購入できたことによる。どうゆうことかといえば短い時間で処理ができるということだ。人件費を増やして処理させることもできるが、DREAMPOWERで簡単に処理ができることで、人件費を増やさず、時間を増やすことに成功した。時間が増えると、できることが増え、顧客との接触とコミュニケーションも増える。すると、売上が増える。人を雇わなくても良くなり、さらにDREAMPOWERでコストも下がる。結果的に利益は上がるようになった。アウダも利用しており、リンクしているため大変時間短縮につながっている。時間購入は、単なる売上増大だけでなく利益を増やす効果があったということです。

有限会社ヤトミ商会(愛知県弥富市) 代表取締役 加藤 賢也 様

75 店舗間の情報共有がとてもいい！



現在2店舗を接続して運用しているが、情報共有のメリットを肌で感じている。どちらの拠点にも顧客はいく可能性があるため、常に情報を共有化しておかなければ、修理サポートができないためだ。また、部品価格データを導入しているが、純正部品金額や優良部品金額が、比較する形で表示するためとても使いやすいと感じている。さらに、日整連の点数データも利用できるため、本を参考する手間が大幅に省かれた。また、車検拒否検索や自賠責発行もDREAMPOWERにリンクされているのでカンタンにクリックして確認が取れるのがいい。今後ともさらに充実したシステムになってほしいと期待しています。

岡金株式会社(三重県津市) 工場長 竹内 康明 様

76 導入時、格安でスタートできた！



カーネットさんが設立されて翌月に早々に導入を決定した。導入時のコストの低さに助かった。月額料金も安いので、なんとも助かっている。以前のT社のシステムからの変更だったので心配したが、順調に運用できている。レンタルの良さ、価格の安さ、サポートの良さなど導入してよかったと感じている。現在は、2店舗12台で利用している。今後もより良く時代を見据えたシステムへと改良し続けて頂けるようにお願いします。

相互自工株式会社(滋賀県彦根市) 代表取締役社長 佐竹 隆 様

77 時代のニーズに合った低価格ソフトだ！



あいおいニッセイ同和損保の担当者の方から紹介されて導入を決定した。多店舗への導入を検討していたため、有名ソフト会社との比較をしたが、金額的にも内容的にも会社の方針的にもDREAMPOWERがよかった。導入から5年目となるが、ソフトの増設減設がいつでもできる良さ、新しい機能の追加によって経営の変化に対応できる機動力、レンタルという新方式、時代の方向性であるコストパフォーマンスでも嬉しい条件が一杯だ。消費低迷のこの時代に、自社のコストを下げ、顧客へのサービスを上げ、会社も社員も、そしてお客様もすべてにおいて満足していくための重要な要素に、DREAMPOWERはなっています。

新和自動車株式会社(京都市伏見区) 代表取締役 村田 和久 様

78 今の時代のツールとして機能と価格で優れている！



まずもって、コストと内容がいい。このコストでこんな機能が使えるのは、秀でている。さらに、バージョンアップを自動的に、それも無料でやってくれるのはありがたい。新しい機能のために買い換える必要がないのは、経営上コスト削減だけのメリットにとどまらない。また、台数を増やす場合も、とても簡単だ。FAXで申請すれば、リモートでインストールとなり、増設可能だ。料金も月額1,050円アップのみだから今の御時世にとっても助かる。機能面でも直感的に使えるし、付属の様々なソフト(追加費用はいらない)を利用したい時から利用できるようになるのは、他のシステムとまったく違う。さらに、訪問サポートはないが、まったく困らない。電話とリモートサポートが訪問よりもっと便利だと感心している。今の時代のツールとしてもっと活用したいと考えています。

ダイハツ北部販売株式会社(大阪府豊中市) 代表取締役社長 坂本 憲昭 様

79 これなしでは仕事になりません！



大変便利に使わせていただいている。アウダとの連動処理をしているが、なくてはならない機能であり便利だ。DREAMPOWERがなかったらとても困ると言う状態になっている。元請けの請求、入金管理に必須のシステムだ。とても気に入っているDREAMPOWERは、今後共利用し続けていきたいと考えています。

有限会社ヤマゲン(大阪府泉南郡熊取町) 代表取締役 山元 康史 様

80 仲間から紹介で導入検討に入って導入を決めた！



切り替え時期を迎えていたB社整備システムについて、入れ替えをどうするか検討していた。ウリカイネットワークの友人からDREAMPOWERの紹介を受けて導入の検討に入った。当社は2店舗各1台で経営しているため導入コストについても慎重に調べたし、使いづらいソフトでも困ると考えていた。仲間の店でも、運用しているのだから問題はないだろうとも考え、実際にデモを見て大丈夫そうに感じて契約した。導入後もソフトの違いがあって、導入初期の頃は、多少不便さを感じたが、じきに慣れて100%使えるようになった。リモートでの対応も迅速にこなしていただけて助かっています。

有限会社サルクカー広場(兵庫県赤穂市) 代表取締役 利根川 隆 様
[車検・整備・钣金・販売 ウリカイネットワーク]

81 顧客再来店のアフター提案に明るい兆しを感じるソフトだ！



ARGグループで、DREAMPOWERのことを知った。早速内容を確認したが、安価、運動性、ランニングコスト、タブレット連動、顧客の再来店提案等の機能が優れている。運用中もリモートサポートが充実しており心配はない。最初設定が大変だったが、マスタの設定もさほど難しくはなかった。CSV出力があるので、自社でデータ編集ができるのがいい。紹介画面で車両と顧客の情報がひと目で見れるところは大変能率的だ。純正部品と優良部品の価格データが入っていることも嬉しい。伝票の印刷色を変えることが出来ればいいと思うので今後の改良に期待します。

アマノ自動車株式会社(兵庫県姫路市) 常務 天野 英樹 様
[3台運用 車検・整備・钣金塗装・販売 車検チェーンARG加盟]

82 業務の効率化及び売上拡大を実現！！



ホリデー車検本部として、今回の導入を決定した。以前は端末が高価なため簡単に複数導入できなかったが、10台導入しても月々15,000円なので、同時に各スタッフの利用が可能になり、突然の来客や電話対応、個別の営業リスト作成が行え、営業機会の損失を減らすことができた。また、顧客データを活用したDM作成が簡単で、CSV出力にもコストがからず顧客管理台帳による管理も強化でき、DMによる車検入庫の増加につながったと思う。さらに、ホリデー全体の環境活動としてリサイクルパーツの利用を積極的に行っており、リサイクルパーツの検索・購入が行えるシステムなので、非常に便利である。益々便利になっていくDREAMPOWERを今後さらに活用したいと思っている。

株式会社ホリデー(奈良県北葛城郡) 法隆寺店副店長 木下 博喜 様

83 8社の自整業システムを比較して決定した！



以前導入していたソフトがアウダとの連動ができなくて不満を持っていた。また、取り組みたいと思っていたメンテバスポート機能まで付いて、それでいて安価なソフトを望んでいた。色々探してみても、DREAMPOWERを発見。早速問い合わせをし、デモを見て決定した。実はその過程では、8社程のソフト会社へ問い合わせをして検討した分、納得で導入した。導入後のサポートもいいし、機能的には申し分ない。そうは言えども、改良希望は有り、車販システムの付属品の文字数拡大や合計欄の見づらさ、整備売上伝票では、値引きを赤字で印刷するなどの機能に改良されないかと思っています。DREAMPOWERの選択は間違っていないと思います。

下原自動車株式会社(和歌山県新宮市) 下原 久幸 様
[2台運用 車検・整備・钣金・車販・運送業レッカー]

84 価格と内容で決定した！



当社と取引のあるDREAMPOWERの販売店から、低価格で内容もいい顧客管理ソフトがあるので見てほしいとのこと。ちょうどまだ、ソフトは未導入だったので、車歴の確認など、手作業では限界を感じており、いいタイミングだったので見ることにした。低価格にしては高機能なので驚いた。デモで現在している作業を充分網羅していることが確認できたので、導入を決めた。導入してまだ間もないが、時間短縮や、今までやりたくてもできなかったことができるようになってきている。QRコードリーダーで車両登録もサクサクできるので快適だ。これからはメンテバックなど使って顧客サービスを向上させていきたいと思っています。

株式会社リレイションズ(和歌山県日高川町) 工場長 井原久徳 様
[車検・販売・整備・保険]

85 価格と機能の両方が魅力！



これまでの時代と大きく変わり、またデフレの今、コスト削減の側面から、価格面での検討は重要な要素となっていた。しかし、基幹システムだから安くて悪いものを導入するつもりは全くなかった。DREAMPOWERは、市場で出回っている他メーカーのソフトよりも低価格で、しかも機能は充実していた。導入し運用してみると、顧客登録や伝票作成が簡単なもの大きな魅力だ。さらに自社で手管理していたメンテナンスバックを簡単に管理できるため非常に満足している。消耗部品の管理機能もついており、今後の顧客管理に必要な多くの機能が揃っているいいソフトだと感じています。

丸山自動車有限会社(鳥取県鳥取市) 代表取締役 山田 義光 様
[1台運用 整備・車検・車販]

86 比較検討の結果良い判断ができ、コストと効率の課題を解決！



DREAMPOWERの導入前にはN社のシステムを運用していた、台数の追加で検討をした時、金額が倍かかるとわかった。そこで、カーネットのDREAMPOWERを検討した。システム的には、全く遜色なく特に問題はないと感じた。金額は低価格であるためDREAMPOWERの導入を決定した。結果的に5台を導入することになった。また、他の店舗への導入も図り、業務の効率化と情報の共有化で顧客サービスが向上した。コスト削減という点では、本当に良かった。以前のシステムを続けて導入していたら、コスト高となり、こんな台数は導入できず、結果的に経営効率がマイナスだっただろう。更に現場の要望を吸い上げていただき更なるシステムアップを期待します。

株式会社タイヨーオート(鳥根県浜田市) 代表取締役 佐々木 義文 様

87 使い勝手の良さを気に入っています！



DREAMPOWERを導入してすでに10年ほどになる。もうすっかり使い慣れていてなくてはならないものとなっている。機能では、お客様の履歴の検索などにはとても満足していて、過去の修理履歴などはとてもよい。また、わかりやすいという事も長く使いたい理由と思う。入金処理もアップデートでとても見やすくなったし、処理のスピードも早くなっている。顧客情報の詳細情報がカンタンに見れるようになり、住所データも更新してくれるなど結構うれしい機能がある。その他にもアップデートで機能がアップしていくこのDREAMPOWERを気に入って使っています。

株式会社ナスバンキングコーディネーション 代表取締役 那須 卓生 様

88 低価格と複数台数での運用がDREAMPOWERの魅力！



以前はB社のシステムを導入して1台で使用していたが、リースアップになり、複数のシステムを検討した。その結果、コストパフォーマンスで導入を決めた。今までは1台のパソコンだけの作業だったために、複数人のスタッフが当社ではとても、不便を感じていて、DREAMPOWER導入では4台のパソコンで運用することにした。それによって、待ち時間が大幅に減少したし、請求発行処理や、受付処理が大変スムーズに回転するようになりました。

株式会社大村モータース(岡山県玉野市) 代表取締役社長 山中 剛 様
[4台運用 車検・整備・钣金塗装・車販 ロータスクラブ]

89 ますます強化されるソフトに驚く！



導入してもう結構になるが、そのすべてを使えていない現状だ。それだけ、機能は豊富であり、また進化しているといえる。最近では、車両販売情報を売り上げ一括集計ができることを知った。これまで、別々に見ていた売上も、合計で見ることができるようになった。結構以前に提供されていたようだが知らなかった。さらにDREAMPOWERは、車歴の情報共有でも活用できている。当社は2店舗ある。平成18年に開設した本社接客店舗兼車検工場と創業間もなく移転した钣金塗装工場だ。その両拠点で整備履歴や顧客、車両の情報を共有できているので、お客様への対応がとてもし。DREAMPOWERの機能をさらに使って売上アップを図りたい。

アバンステクノサービス有限公司(岡山市倉敷市) 代表取締役社長 近藤 雅志 様

90 一人1台～10台運用でスムーズな業務効率が実現！



従来からD社のソフトを使用してきたが、自賠責の料金改定など、度々追加料金が発生していた。高額なソフトだからそのような費用も含まれていて欲しかった。そうした中で、DMからDREAMPOWERのことを知り、デモを見て、内容をしっかり確認し契約した。機能面、価格面で条件をクリアできたからだ。これまで、1台運用だったため、順番待ちの状態であったが、DREAMPOWERは複数台にしても安いので、一人1台を実現して業務の効率化を図ることができた。従来のソフトは決まった状態でしか使えなかったが、このソフトは、内容も柔軟に対応できるため、これからのソフトとして大いに活用できます。

株式会社サンヨーエム(広島県福山市) 代表取締役社長 槌井 公孝 様
[10台運用 車検・整備・販売・钣金 ロータス 速太郎車検]

91 使いやすさと低価格がなんといっても魅力！



DREAMPOWERを導入してもう10年になる。導入の決め手であり、また今でも最も魅力として感じているのは使い易い点だ。だれもがすぐにマスターできる画面構成と見易さや操作性がなんといっても運用時には欠かせない魅力であり、そこが十分な機能として提供されているDREAMPOWERは素晴らしいと思う。さらにアップデートにより自賠責額や重量税額をはじめ、さまざまなデータの提供など、使う側の立場に立ったソフト開発と提供する仕組みが構築されている。さらに、レンタルによる安い月額で利用できのだから、当社にとっては、営業での必須アイテムであると言える。このシステムを100%活用して売上アップにつなげていきたいと思っています。

マイスターオート株式会社(山口県周南市) 代表取締役社長 吉岡 武男 様
[2台運用 車検・整備・車販]

92 整備・車販の両システムで満足いくソフトだ！



以前使っていたソフトと違って、ダウンロードにより常に最新のシステムが入るのは、とても良い。新しくソフトを購入する必要がない。結局はコストの削減につながった。車両販売システムでは、見積書や注文書がすぐに見えることや、仕上がりがきれいだし、自社中古車在庫が写真やデータで管理ができる。さらに利益もすぐになるので、このソフトの導入は成功だと感じている。ランニングコスト面において、使用台数が多くても低価格で利用できるのは嬉しい。スタッフ同士の待ち時間がなくなったので、仕事がスムーズに進む。まだまだ全体的に使いこなせていないが、機能が豊富なのもっと使いこなすと幅広く活用できると思います。

有限会社吉岡自動車(徳島県名西郡石井町) 代表取締役 吉岡 武男 様

93 低価格でも、様々なリンクと高機能で満足！



以前は、専用ソフトを使用していたが、カーネットのDREAMPOWERを導入することにした。もう9年も使用している。DREAMPOWERの良さは、紹介画面で地図のリンクができること、文書ファイルや画像ファイル管理ができてとても便利になった。またETCのセットアップも連動しているので、ボタンひとつで車検証の情報をORSEの画面に貼り付けることができるのも嬉しい。また車両販売のシステムも重宝に利用させていただいている。さらに板金リンクで、見積もりも簡単に管理できるようになった。経理スタッフも入金管理がとても便利になったと喜んでくれている。現在は5台で運用している。ホリデー車検グループに入っているがそちらの帳票への印刷もできるようになるとのことと期待しています。

山本自動車工業株式会社(愛媛県松山市) 代表取締役 山本 貢 様

94 ぜひ、多くの整備業者に導入を！



業務を整理し効率のよい仕組みを構築するために検討していたところ、日本カーネットのDREAMPOWERの情報得て、早速その内容を確認した。商品はとても扱いやすい内容であり、機能も多く、後から便利な機能などを発見するなど、簡単に操作できるとともに、高機能も装備されている。また、電話によるサポート対応がしっかり構築できており、電話とリモートでのサポートで満足している。

これほどの高機能、低コスト導入が可能な商品なら、多くの整備業者に普及させれば、整備工場側の満足につながるはずなので、どんどん普及されることを期待しています。

株式会社今井自動車・今井重機(愛媛県宇和島市) 代表取締役 今井 博 様
[1台運用、車検・整備、クレーン、重機作業、産業廃棄物処理業]

95 一人1台で業務ををこなす！



DREAMPOWERを導入してすでに5年以上が経過している。5台がフル稼働している。車検を中心にした管理をしているが、接客時の対応、クイック修理の対応、車検書類の印字などの活用で重宝している。フロントマンのパソコンは、ディスプレイも大型のものに変え大変見やすくなったし、経理部門のパソコンでも必要な情報を簡単に収集、経営面でも社長のパソコンで瞬時に情報を掴み、メカのパソコンで修理履歴などを必要に応じて利用でき、保険担当者のパソコンでもリンク機能が活用できている。サポート面でもリモートでの対応が迅速にできて満足している。低価格ということが機動力、組織力を補強してくれています。

有限会社旭自動車工業(高知県高知市) 代表取締役 森田 倫光 様

96 SSで必須のシステム！



導入のきっかけは、B社のシステムを自動車販売部より、引き継いで、使用していましたが、ライセンス期限切れで使えなくなった為に買い替えを検討していた。DREAMPOWERは、これまで抱えていた諸問題をすべて解決しており、さらに最新のシステムを無料で使えると言う所、また費用がものすごく安いことに魅了を感じて決定した。導入後の感想は、低コストで操作も簡単、今まで管理システムを使ったことのない人でも、直観的に使える工夫がなされて、部下に使い方を指導するのが楽で助かっている。SSでの顧客の囲い込みには、この条件と内容は必須だと感じています。

入交石油株式会社(高知県高知市) サービス主任 吉原 浩貴 様

97 切り替えて他社を検討、しかしDREAMPOWERが良かった！



DREAMPOWERを導入後、11年経過した。一度は、他のシステムも見たいと考え検討したが、内容と価格でDREAMPOWERに軍配が上がったため長期間の使用となっている。以前のシステムとの違いは、業務スピードのアップだ。また、複数台導入しても格安のため、メカとフロントと譲り合った使用だったし、別の机に移動しなければならなかったがその無駄な時間と精神的なブレーキが無くなった。また、ETCセットアップもリンクしているため、短時間で登録が完了する。また、アップデートで希望する機能が徐々に無料で提供されるのが嬉しい。スタッフ毎で1台を利用できる環境は抜群です。

株式会社カーパルコ長崎屋(高知県高知市) 取締役専務 長崎 真行 様

98 REAMPOWERの可能性に惚れ込んでいます！



DREAMPOWERを導入して10年以上経過したが、その発展の素晴らしさ、コストの低さにとても満足している。DREAMPOWERのメンテナンスパックの開発の一端を担わせて頂いたことがあった。仕様作りから1年半をかけて仕上げたアイバックを残価設定型ローンと組み合わせて運用を始めた。これから先、さらに厳しい時代が来るかもしれないが、低コストで最新の技術、そして使い勝手の良さなど、DREAMPOWERは、仲間の同業者にも強くおすすめできるソフトだと思っています。

有限会社桂自動車(高知県高知市) 代表取締役 國澤 裕貴 様

99 コストと管理の素晴らしいソフト！



2011年秋に2台を追加し、現在7台を利用中です。当初導入にあたっては、ネットタイプのシステムも検討しましたが、万が一のネットのトラブルを考慮し、クライアントサーバー方式であるDREAMPOWERを選択しました。2台の追加は、それまでのメカニック中心のパソコン使用だけでなく、業務スタッフ、管理スタッフの利用を考えての事でした。追加しても大してコストが掛からず、リモート操作でのサポートもあり安心して利用しています。サポートの電話とリモート操作ですが、訪問型サポートと比べ、担当者が来社するまでの待ち時間もなくなり、スムーズに行われています。また、会社経営においては、エクセル等でデータを出力できるので、経営管理に活用しています。

大旺機械株式会社(高知県高知市) 代表取締役 溝渕 洋一 様

100 長期の使用でも無料アップデートがあり満足！



もうすでに10年以上使用しているが、その間、多くの機能が自動的に追加されていく。自賠責金額の更新、重量税の更新など。それが、全く費用がかからない。さらに増設する場合でも、簡単、低価格で増設できるから、フロント業務、バックヤードでの業務など理想の体制を構築することができた。車検も低価格、デフレで顧客も低価格車検を求める傾向が今後も続くだろうから、低価格での利用ができることは経営上必要不可欠と言わざるおえない。だからといって機能面で劣る商品では、ダメである。DREAMPOWERはその両面で、我々顧客の必要を満たしてくれる優れた商品といえる。

有限会社市川自動車工業所(高知県高知市) 代表取締役 市川 士朗 様
[3台運用、整備、钣金、車検チェーン加盟店]

101 9年使ってるけど満足してる！



DREAMPOWERを使って9年目になるが現状とても満足している。その理由は機能アップが無料だからだ。他社の整備システムだと法改定で税金の金額が変わるたびに追加利用料がかかるらしい。DREAMPOWERはインターネットで更新ができるので法改定はコストがかからずその上、素早く顧客に対応できる。常に最新版の機能が使えるから古さを感じさせない。運用台数を増やしても料金があまり増えないので今度増設を考えている。料金を他社と比べても絶対コストパフォーマンスは優れている。当社は新車販売もしているので新車データの情報がみれば助かる。

有限会社橋本ガレーチ (高知県土佐市)
[3台運用 車検・整備・車販]

102 PCのリモートサポート対応が断然早い！！



今回DREAMPOWERを導入した率直な感想は価格が安い上に使いやすい！営業スタッフがとても親切丁寧でとても好感が持て信頼できる。以前、操作で困ったことがありサポートセンターに電話したところ電話サポートだけだと思ったが直ぐにPCリモートサポートで対応して頂き、短時間で問題解決できすごく助かった。日常の整備で時間が少しでも欲しい時に、このような素早い問題解決ができる事はDREAMPOWER導入の大きなメリットの1つだと思う。今後DREAMPOWERのどのように進化するのか社員一同楽しみだ。

掛水自動車整備工場 (高知県仁淀川町) 担当 掛水 万亀 様
[3台運用 車検・整備] ロータスクラブ

103 DREAMPOWERを知り合い工場に紹介している！



特別複雑な作業はしていないが、価格の安さと内容の良さで、切り替え導入を決定した。丁度、農協の合併期だったために、もう一つの工場との接続についても検討課題として調査した結果、DREAMPOWERの導入となった。導入後も、必要な処理は十分で満足している。請求管理、回収管理などとてもスムーズに処理ができる。とても能率的で便利である。近隣の仲間にも紹介している。コストを下げ、業務をこなし、拠点間の処理も低価格で利用できるDREAMPOWERをお勧めしたです。

土佐あき農業協同組合 (高知県安芸市) 自動車課 課長 茂井 福泉 様

104 機能の豊富さに文句なし！



平成7年にDrAUTOと2世代目のDrAUTO2000、そしてDREAMPOWERも開発された当初から導入。当初他社ではないWebシステムや内容の豊富さに驚かされた。DREAMPOWERはなんといっても機能の豊富さだ。顧客・車両の管理はもとより、入力の手際良さは抜群だ。さらに車検見積もり、申請印刷、メンテパック、消耗品管理、スケジュール管理に至るまで文句なしの満点評価をしている。欲を言えば動作がもう少し軽くなればと思う。さらに今後は、保存画像サイズ、印刷方法、Webからタブレットへとという点も期待したい。また、高知のみならず各地でユーザー会を積極的に開催し、相互啓蒙ができればと期待します。

株式会社田部自動車 (高知県須崎市) 代表取締役 田部 光夫 様
[3台運用、整備、钣金、販売]

105 ロータスメンバーから勧められ決定！



B社のシステムを使用していたが、切り替えの時期が来たので、ロータスの仲間の方にシステムの相談をして、日本カーネットのシステムがいいと紹介された。無名メーカーなので少々不安もあったが、それなりにロータスメンバーの所に導入されているということで、デモを見て契約することにした。これまでのソフトで出来ていたことは問題なくこなせるし、インターネットで最新のプログラムやデータの提供が無料で受けられるという点は感心した。B社だとしてもそういう場合費用が必要であったので顧客の立場からは嬉しいサービスだ。さらに、車検見積もりが短時間に作成できることは、顧客を待たせることなく業務をこなせるので大変良かったと思っています。

高幡自動車整備協業組合(高知県四万十町) 理事長 梅原 紀雄 様
[1台運用 車検・整備 ロータス]

106 メンテナンスパックで売上アップ！



日本カーネットさんから紹介されたメンテナンスパックが入っているDREAMPOWERにピンと来て、導入を決定した。車両販売を中心に行なってきたが伸び悩んでいた。またその頃、車検内製化のための新店舗の構想もありメンテパックの活用が成長の鍵だと判断。今では、自社独自のメンテパックを開発し、DREAMPOWERとオリコの残価設定ローンを組み合わせて順調に販売も車検も保険も伸びている。DREAMPOWERの顧客、車検管理からメンテパック、車両販売機能までの豊富な機能に満足しています。さらに、時代と共に必要なものを提供し続けてくださることを期待します。

株式会社ウイング(高知県四万十市) 代表取締役社長 沖本 竜也 様

107 追加しても簡単低価格！



導入してもう4年以上になります。現在5台で運用中。
1台追加したく、見積もりを依頼。口頭で解答あり。なんと1台追加の月額が1,050円アップするだけとのこと。一人1台が当たり前。各スタッフは、PCの空きを待つことなく、目の前の処理がスイスイとこなせる。この不景気の時代に、低価格でレンタルはとてありがたい。増やすも減らすもいつでも自由。なんて便利なシステムだろう。無料でどんどん機能が追加されてくれるのもありがたい。時代に応じて変化し、Facebookなどの連動する機能の提供も目からウロコである。これこそ、時代の舞台上で演じる重要な武器になると感じています。

株式会社小笠原(高知県長岡郡大豊町) 代表取締役 小笠原 新 様

108 社員のコスト意識がアップし、業績に貢献！



エクセルで顧客管理に限界を感じていた時にDREAMPOWERのダイレクトメールが来て検討してみた。実際には数社検討したが、内容・価格でDREAMPOWERが他社を圧倒していた。今回は、4台導入したが、複数台導入することによりパソコンの待ちの時間がなくなり作業が効率化されたし、さらに社員間でのデータの共有や粗利が簡単に確認できることによるコスト意識のアップなど弊社の発展に大きく寄与している。また、使う分だけ払い、台数の増減が簡単にできる他社にはないレンタルというシステムも会社経営にとって、とても大切な部分だと感じています。

ミスター車検(福岡県福岡市) 代表 松田 克己 様
[4台運用 車検・整備・車販]

109 1台から5台に増やしても価格は安い!!



あいおいニッセイ同和損保からの紹介でDREAMPOWERを知った。それまで1台で使っていたS社のソフトと比べて、使用台数を5倍の5台にしても金額が安くなるという提案だった。デモを見て内容も以前のソフトと比較しても遜色ないものだったので導入を決めた。同額程度で、機能も同じで、台数は5倍だから、業務効率は上がった。このソフト一番の魅力はその価格であるが、欲しい機能が追加されていくアップデート機能も素晴らしいと思う。時代は刻々と変化しており、ソフトに対する要望も変化する。それに対応してくれるこのソフトに期待しています。

有限会社波多津自動車(佐賀県伊万里市) 代表取締役 田中 茂樹 様
[5台運用 ロータス 車検・整備・钣金・車販]

110 低コストだから台数を増やし運用できる!



当社は新車・中古車販売及び指定工場という形で運営しており、業務効率化の目的でDREAMPOWERを導入してもう七年経過。当初は三台で運用していたが、システム更新を機にランニングコストも下がるということで、2台増やし事務所内に4台、工場事務所にメカニック専用の1台の計5台で利用することにした。短時間で車検見積提示や集客のポイント管理、車販から整備管理までの一元管理が実現でき満足している。インターネットを利用した各種リンク機能も大変有用で活用している。これからも様々な提案を期待しています。

有限会社ケイエム自動車(沖縄県宜野湾市) 代表取締役 米須 正浩 様

グループ企業 (日本カーネット株式会社の親会社)



世界で活躍するフィルターのグローバル企業

和興フィルタテクノロジー株式会社



和興フィルタテクノロジーは、自動車、建設産業機械、農業機械、飛行機燃料、船舶エンジン、などのフィルター製造メーカーとして世界に展開している企業です。トラック系ではほぼ市場を独占しており、世界トップのフィルター会社との提携製品も生産しています。アジアへの進出でコストパフォーマンスに優れたメーカー製造ラインでの秀逸製品を輩出し続けています。日本カーネット株式会社と協力してお客様に喜ばれる商品流通を実現して参ります。

自動車用フィルター [納入先国内外]

いすゞ自動車、スズキ、三菱ふそうトラックバス、UDトラック、三菱自動車工業、ヤマハ発動機、JX日鉱日石トレーディング、デンソー東京、マン・ウント・フンメル・ジャパン、IHI建機、井関農機、極東開発、タダノ、新明和工業、日立建機、ヤンマー農機、出光興産、花王、国際石油開発帝石、コスモ石油、JX日鉱日石エネルギー、昭和シェル石油、住友化学、三井化学、石川島播磨重工業、東洋エンジニアリング、防衛省、関西国際空港、三菱石油、東急車輛製造、成田国際空港、キャタピラなど

<http://www.waftec.jp/>